



Créer et financer sa création d'entreprise (CF4)

Objectif de la formation

Cette action de formation a pour objectif d'apprendre à créer et financer son entreprise.

Cette action de formation vous permettra d'acquérir les compétences nécessaires pour devenir chef d'entreprise. Vous découvrirez les différentes formes juridiques existantes, les comparatifs entre les statuts, les étapes de constitutions d'une entreprise ainsi que comment financer sa création.

Public visé

Cette formation est ouverte à tous - Tous secteurs confondus.

Diplôme, niveau ou prérequis

Aucun

Délai d'accès

Accès selon le calendrier de session

Tarif

2000€ HT

Moyen de paiement accepté

Financement CPF

Accessibilité personne handicapée

Pour toutes adaptabilités pédagogiques et ou techniques, veuillez nous contacter.

Durée et rythme de la formation

3 heures de formation

Rythme recommandé : 1 heure par semaine.

Moyens pédagogiques

Formation à distance (FOAD).

Modalités d'évaluation et de suivi

Enregistrement des informations de connexion à la plateforme ml-immobilier.fr (heure, date, sessions et toutes informations utiles au suivi de l'apprenant).

Tests de connaissance sous forme de QCM.

Obtention d'une attestation de réussite à l'issue de la formation.

Référent sur le site de formation

Nasser-eddine BENAZIZA

En savoir plus : ml-immobilier.fr/contact/

Formateurs



Lionel est investisseur et entrepreneur avec plus de 15 ans d'expérience. Il est rentier en immobilier et a formé +400 personnes depuis 2020.



Majid est investisseur et entrepreneur avec plus de 15 ans d'expérience. Il est rentier en immobilier et a formé +400 personnes depuis 2020.

Programme de formation

Créer et financer sa création d'entreprise (CF4)

Propos introductifs

Les différentes formes juridiques existantes et leurs caractéristiques

Les sociétés unipersonnelles pour les projets seul

- Les caractéristiques essentielles et les avantages de l'EURL
- Les caractéristiques essentielles et les avantages de la SASU
- Les caractéristiques essentielles et les avantages de l'Entreprise Individuelle

Les sociétés pluri-personnelles pour des projets à plusieurs

- Les caractéristiques essentielles et les avantages de la SARL
- Les caractéristiques essentielles et les avantages de la SA
- Les caractéristiques essentielles et les avantages de la SAS

Les clauses optionnelles (mais conseillées) dans une SAS

- La clause d'agrément
- La clause de préemption
- La clause d'inaliénabilité

Tableau récapitulatif et comparatif entre la SARL et la SAS

Les étapes de la constitution d'une société commerciale (SARL / EURL / SAS / SASU)

Rédiger les statuts de la société

Déposer le capital social auprès d'un établissement bancaire ou financier

Publier une annonce dans un Journal d'Annonces Légales

Constituer et déposer un dossier d'immatriculation auprès du greffe compétent

Les conseils pour optimiser son / ses projet(s) de création de société (SARL / SAS)

Rédiger un pacte d'associés en complément des statuts

Être accompagné(e)(s) dans sa démarche de constitution de sa société

Étude de marché

La recherche d'informations sur le marché

- Approche globale de votre marché
- Les informations essentielles à votre étude de marché

Prospecter sur le terrain

- L'étude quantitative
- L'étude qualitative

Programme de formation

Créer et financer sa création d'entreprise (CF4)

Les outils pour avoir de bonnes informations

- La presse spécialisées
- Les salons professionnels
- Les organismes d'informations

Les conclusions de l'étude de marché

Podcast : L'étude de marché

Le financement de la création de sa société commerciale

Propos introductifs

L'établissement du plan de financement à la création

- Le plan de financement initial
- Le plan de financement sur plusieurs années

Les aides privées

- L'apport personnel (apport en fonds propres)
- Le prêt consenti par ses proches (Love Money)
- Le crédit bancaire
- Les Business Angels
- Le crowdfunding (financement participatif)
- Le crowdlending

Les aides publiques (aides de l'État)

- ARCE : Aide à la reprise et à la création d'entreprise (Pôle Emploi)
- NACRE : Le prêt à taux zéro et sans garantie
- BPI France : L'aide à la création d'entreprise innovante
- Aide à la création d'entreprise pour les handicapés
- Le Crédit Solidaire (CS)
- Le Prêt à la Création d'Entreprise (PCE)

Podcast : Le financement de la création de société

Vidéos

Créer une société commerciale (SARL, SAS, ...)

Le financement de la création de sa société

Le Business Plan

Avant-propos

Programme de formation

Créer et financer sa création d'entreprise (CF4)

La synthèse

La description de l'entreprise

Les opportunités

L'analyse du secteur

Étude et définition du marché cible

Votre équipe et organisation

Plan des opérations

Stratégie marketing

Plan et échéancier de mise en oeuvre

Plan de financement

Conclusion

Modèle d'exemple : Accord de confidentialité

Tableau des points de vigilance

La pérennisation

Tableau du plan d'investissement

Tableau des amortissements

Tableau des principales charges externes

Tableau de trésorerie

Assurer sa protection

La marque

Le logo

Le nom

Les inventions

Outils

Listes de ressources web

Boîtes à outils

- Exemple de pacte d'actionnaires / d'associés

- Tableau de la création d'entreprise

- Tableau des formalités

- Tableau des aides conseil et accompagnement

- Tableau des aides financières et fiscales

Exam final

QCM : Créer et financer sa création d'entreprise

Programme de formation

Créer et financer sa création d'entreprise (CF4)



Depuis mars 2022, ML CONSEIL possède la certification Qualiopi au titre de ses actions de formation. Basé sur des critères nombreux et exigeants formulés par l'État, ce référentiel national de qualité est obtenu à la suite d'un audit. Il permet d'attester de la qualité du processus mis en oeuvre par ML CONSEIL et vise à informer le public sur la qualité des actions mises en oeuvre.

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'actions suivantes:
Actions de formation